



## FORMATION



# Vendre en circuits courts

## Toutes les méthodes et solutions pour atteindre ses objectifs de chiffre d'affaires.

### Pour qui ?

Exploitants agricoles ou porteurs de projets souhaitant mettre en place la vente en circuit court.

*Pas de prérequis*

### Quand ?

**05 et 06/10/2023**, Le Puy en Velay  
(2 jours)

### Intervenants

Aurélie MICHEL  
Aurélie SARDA  
Conseillères à la CA43

### Responsable de stage

Sarah DA SILVA (CA43)  
06 07 40 25 98

### Frais d'inscription : 44 €

*Prise en charge des frais pédagogiques pour les cotisants VIVEA. Autre statut, nous consulter.*



### Renseignements - Inscription

auprès du responsable de stage ou du Centre de Formation : 04 71 50 37 54

Conditions générales de vente, accessibilité handicap, prise en charge à retrouver sur [www.haute-loire.chambre-agriculture.fr](http://www.haute-loire.chambre-agriculture.fr)

Mis à jour le 11/07/2023



### Objectifs

- Identifier les aspects juridiques et réglementaires liés à la commercialisation en circuit-court
- Analyser une étude de marché en circuit court pour valider la faisabilité d'un projet.



### Contenu

- Les débouchés pour quels produits ?
- Les aspects économiques et commerciaux,
- Les aspects humains (temps, formation, main d'oeuvre ...)
- Les aspects techniques
- Les réglementations à respecter (hygiène commerciale, étiquetage, signalétique, urbanisme, irrigation, ERP, droit du travail)
- L'étude de marché



### Méthodes

Méthodes démonstratives et participatives basées sur :

- Apports théoriques
- Étude de cas
- Échanges et retours d'expérience.